Polska Fundacja Przedsiębiorczości jako instytucja wspierająca mikro-, małych, średnich oraz przyszłych przedsiębiorców ma przyjemność zaprosić Państwa na cykl szkoleń nt. **„Jak zwiększyć sprzedaż - podstawowe techniki sprzedażowe".**

Czy mamy wpływ na to, co kupuje klient? Czy jesteśmy w stanie wpływać na ilość i wartość kupowanych przez niego produktów? Zdecydowanie tak. Służą temu techniki sprzedażowe, dzięki którym kreujemy wysokość sprzedaży. Odpowiednia prezentacja produktu (usługi), znajomość potrzeb klienta, to klucz do sukcesu. Główny temat szkolenia podzieliliśmy na 3 moduły. Podczas pierwszego z nich:

„Pojęcie koszyka wartościowego i ilościowego"

Szczegółowo przyjrzymy się takim zagadnieniom jak:

- sprzedaż komplementarna,
- cross selling i up selling.

Warsztaty poprowadzi **Anita Gałek -** trener biznesu/Coach ICF/Trener FinxS® Sales**.** Wiedzę trenerską zdobyła w wyniku ponad 12 lat doświadczenia na stanowiskach menedżerskich w międzynarodowej organizacji. Umiejętności i warsztat nabyła poprzez prowadzenie wewnętrznych szkoleń dla kadr kierowniczych z zakresu kompetencji twardych oraz miękkich. Posiada duże doświadczenie w zakresie prowadzenia szkoleń sprzedażowych (obsługa klienta, sprzedaż, negocjacje, zarządzanie kategorią). Ma uprawnienia do stosowania narzędzia badającego kompetencje sprzedażowe - FinxS Sales Assessment. O sprzedaży opowiada z pasją, chcąc ją jednocześnie zaszczepić w Uczestnikach szkoleń. Jest zwolenniczką partnerstwa zarówno w relacji lider-zespół, jak i klient-sprzedawca/handlowiec.

Na podstawie elektronicznej listy obecności na szkoleniu, uczestnicy będą mogli wygenerować zaświadczenie o uczestnictwie w warsztatach oraz otrzymają materiały do tematu.

Szkolenie odbędzie się **16.03.2021 r. (wtorek)** w godzinach od **9.30** do **11.00.**



ZAPISZ SIĘ

Serdecznie zapraszamy!

**Szkolenie odbędzie się przy użyciu platformy Zoom. Platforma Zoom jest niezależnym od organizatora narzędziem wykorzystywanym do przeprowadzania szkoleń przez PFP, stąd w kwestiach problemów technicznych m.in. z zakładaniem konta, prosimy o kontakt bezpośrednio z jego dostawcą. Link do pokoju oraz inne szczegóły szkolenia zostaną przesłane do zaakceptowanego uczestnika w osobnej wiadomości e-mail.*

***W celu zapisania się na szkolenie, zapraszamy do rejestracji na stronie internetowej Polskiej Fundacji Przedsiębiorczości (www.pfp.com.pl). Rejestracja na webinarium jest możliwa tylko za pośrednictwem formularza. Liczba uczestników jest ograniczona, decyduje kolejność zgłoszeń.*

****Zgłoszenie uczestnictwa w szkoleniu jest jednoznaczne z potwierdzeniem przez Uczestnika zapoznania się z ogólnymi warunkami organizacyjnymi szkoleń PFP i wyrażeniem zgody na ich zastosowanie. W razie pytań, prosimy o kontakt mailowy pod adresem: p.pinkowska@pfp.com.pl.*